

Losberger de Boer erfolgreich restrukturiert

Silvio Stockmann seit August 2018 CRO der Gruppe scheidet zum Juli 2021 aus

Der deutsch-niederländische Anbieter von Großzelten und modularen Raumkonzepten aus dem baden-württembergischen Bad Rappenau, dem zeitweise die Insolvenz drohte, wurde erfolgreich restrukturiert.

Silvio Stockmann, der das Unternehmen als CRO in seinem operativen Turnaround mit dem Management der Gruppe von 2018 bis 2021 führte, implementierte ein 40M€ und 13 Initiativen umfassendes Turnaround Programm unter Führung des Bankenkonsortiums.

In 2019 hat das Unternehmen nach langem Ringen frische Mittel in Höhe von 70 Millionen Euro erhalten, die dem Mittelständler eine Atempause verschafft: Das operative Geschäft wurde entschuldet, ein Teil der zu hohen Verbindlichkeiten dafür in eine Holdinggesellschaft verschoben.

Mit dem voranschreitenden unternehmerischen und leistungswirtschaftlichen Erfolg der Gruppe, verzichteten die Banken auf die Bestellung des CRO. Zum Juli 2021 schied Herr Stockmann aus dem Unternehmen aus.



Silvio Stockmann

Partner, Strongfield Management
CRO ad Interim der Losberger de Boer von August.2018 bis Juli 2021



Photo: Losberger de Boer Gebäude für den G7

Kontakt

Strongfield Management GmbH
Silvio Stockmann
Silvio.stockmann@strongfieldmanagement.com

Über Strongfield Management

UNTERNEHMER, WERT- UND WIRKUNGSSCHÖPFER

Strongfield Management wurde 2007 gegründet und begleitet seitdem Banken, Private Equity und Family Offices, Unternehmer sowie Vorstände durch komplexe und herausfordernde Geschäftssituationen. Wir haben eine starke Erfolgsbilanz im Investitions- und Turnaround-Management für unsere Kunden aufgebaut.

So hilft Strongfield Unternehmen, Investoren und Kreditgebern bei der Sanierung, Sicherung, Gestaltung und Entwicklung von Vermögenswerten für das Wachstum sowie bei der Erschließung strategischer und finanzieller Möglichkeiten. Strongfield bietet das internationale Fach und Industrierwissen, um Unternehmen und Vermögenswerte noch leistungsstärker, resilienter zu machen.

Als Transformations-, Workout Manager sowie Operating Partner führen, lenken und begleiten wir Organisationen in Veränderungs- sowie Restrukturierungs- und Sanierungsprozessen. Ob für Debt oder Equity, wir sichern, kreieren bzw. steigern kompetent Werte.

Kompetenzen

- Sanierung/ Turnaround / Restrukturierung
- Unternehmerische, operative und strategische Wertsteigerung
- Umsetzungs-, Transformations- und Change Management
- Buy&Sellside M&A für Buy&Build mit Due Diligence; Carve-in/Out und Post Merger Integration
- Geschäftsmodell- und Vertriebsentwicklung inkl. Internationalisierung
- Liquiditätsmanagement
- Unabhängiges Stakeholderreporting